Misją Fabryki i^3 jest przetwarzanie kapitału idei i więzi w dobrobyt ogółu.

www. fi3.pl

RODOWÓD

Business Dialog i Klub Dyrektorów Finansowych „Dialog”

Business Dialog

Fabryka i³ powstała w 2016 roku w środowisku wydawnictwa Business Dialog (www.businessdialog.pl), a *szczególnie dyrektorów i ekspertów finansowych, informatyki, logistyki i sprzedaży*".

CIO BUSINESS MEETING POINT

www.lepszy-biznes.pl

DIALOG Klub Dyrektorów Finansowych

INNaaS

Innowacja jako usługa

INNaaS

INNOWACJA JAKO USŁUGA

INNaaS (z ang. Innovation as a service) jest przeznaczona dla firm, które chcą skorzystać z innowacyjnych pomysłów i rozwiązań, wytworzonych w szerokim otoczeniu społecznym, gospodarczym i naukowym.

Innowacja

- Innowacja wynika z **wyprzedzania potrzeb i zachowań klientów** danej firmy, stanowi **wartość dodaną** dla nich, jednocześnie nie łamie zasad rachunku ekonomicznego w firmie.
- Innowacja nie musi być tworzona w firmie, równie dobrze **można ją pozyskać z zewnątrz**, znacznie mniejszym kosztem, kupując ją jako usługę wyspecjalizowanego podmiotu, np. Fi3.
- Najważniejsze współczesne wyzwanie innowacyjności przychodzi z **przenikania się branż**, **nowych ról klientów i partnerów**, nasycenia produktów i usług **technologią informatyczną**, a także rosnącej roli niewidocznych dotąd zasobów, szczególnie **danych**, które kreują nowe produkty i usługi nawet w tradycyjnych branżach.

INNaaS

Charakterystyka procesu

INNaaS - proces

1. Rozpoznanie
2. Diagnoza
3. Pozyskiwanie rozwiązania lub innowacji
4. Dalsza współpraca

Całodniowa odpłatna (5 000 zł plus vat) sesja poprowadzona metodą **design thinking** wokół poszukiwania innowacyjnych rozwiązań związanych z produktami lub ich dostarczaniem.

INNaaS - proces

1. Rozpoznanie
2. Diagnoza
3. Pozyskiwanie rozwiązania lub innowacji
4. Dalsza współpraca

Diagnoza:

- Czy wyzwanie/problem można rozwiązać wewnętrznymi **siłami firmy**?
- Czy rozwiązanie musi przyjść z **zewnątrz**?

INNaaS - proces

1. Rozpoznanie
2. Diagnoza
3. Pozyskiwanie rozwiązania lub innowacji
4. Dalsza współpraca

Pozyskiwanie rozwiązania/innowacji (koszty zależne od wybranej ścieżki):

- **zakup lub inwestycja w startup**, wyłoniony w wyniku konkursu rozpisanego przez **Fi^3**
- **współpraca ze startupem**, wyłonionym w wyniku konkursu rozpisanego przez **Fi^3**, w kierunku wypracowania rozwiązania wraz z firmą.
- Identyfikacja startupów i ich **akceleracja** pod okiem mentorów z **Fi^3**
- zakup **rozwiązania istniejącego w zasobach spółdzielni Fi^3** (pomysłu spółdzielcy)
- zakup **dalszych sesji kreatywnych** w celu wypracowania rozwiązania wewnątrz firmy

INNaaS - proces

1. Rozpoznanie
2. Diagnoza
3. Pozyskiwanie rozwiązania lub innowacji
4. Dalsza współpraca

Zaproszenie do spółdzielni Fi^3 jako osoby prawnej, zgodnie ze statutem.
Możliwość stałego funkcjonowania w środowisku **innowatorów, ekspertów, inwestorów Fi^3.**

INNaaS to alternatywa

- Dla samodzielnego poszukiwania innowacyjnych rozwiązań
- Dla zatrudniania innovation managera i tworzenia dedykowanych działów innowacji
- Dla budowania wewnętrznych programów akceleracyjnych lub inkubatorów
- Dla samodzielnego budowania ekosystemów startupów i dostawców rozwiązań

Opiekunami tej usługi są **Iwona D. Bartczak** i **Michał Pajdak**, członkowie założyciele Fi3.

Sesję metodą design thinking realizuje **Michał Pajdak** z zespołem.

Michał Pajdak jest prezesem i współzałożycielem Appgration. Ukończył Uniwersytet Kalifornijski w Berkeley i Uniwersytet Ekonomiczny w Poznaniu. Jest certyfikowanym trenerem (certyfikat House of Skills), wykładowcą między innymi UAM, WSB, Politechniki Poznańskiej i coachem biznesowym, międzynarodowym mentorem. Pełnił stanowiska kierownicze m.in. w Opus Capita, Comarch, GS1, Lidl, Jeronimo Martins. Jest laureatem rządowego programu - TOP 500 Innovators. Od 13 lat zajmuje się komunikacją z klientem, sprzedażą i komercjalizacją innowacyjnych technologii IT w branży FMCG i retail.

FABRYKAi^3

INNOWACJE / IDEE / INWESTYCJE

Spółdzielnia Fabryka i^3

info@fi3.pl

www.fi3.pl